Konkretes Wissen in kompakter Form



Zeitmanagement Seminar Außendienst

Vertriebstraning für das effektive Selbstmanagement



Ort: Online

Termin: **Di. 04.11.2025** von 10:00 bis 16:00 Uhr

Preis: **€ 580,-** zzgl. MwSt., **€ 690,20** inkl. MwSt.

pro Teilnehmer

Beschreibung

In diesem Vertriebstraining Zeitmanagement Seminar für den Außendienst Iernen Sie, wie Sie Ihre Aufgaben, Kundenkontakte, das Verkaufsgebiet und Ihre Vertriebsziele durch eine geeignete Zeitplanung und gute Selbstorganisation meistern.

Die Vertriebsschulung hilft Ihnen beim individuellen Selbstmanagement zur effektiven Terminplanung, Tourenplanung und dem Setzen der richtigen Prioritäten zwischen Kundenbetreuung und Neukundengewinnung.

Nutzwert

Dieses Zeitmanagement Seminar speziell für den Außendienst verbessert Ihr Selbstmanagement und die persönliche Terminplanung und Zeitplanung für die erfolgreiche Vertriebsarbeit.

Das Seminar zeigt Ihnen, wie Sie mit Hilfe eigener Planung und sinnvoller Priorisierung der Kontakte und Aufgaben die richtige Balance zwischen Kundenbetreuung und dem richtigen Arbeitseinsatz bei der Neukundenakquise in Ihrer Vertriebsregion finden.

Lernziele

- Effektives Zeitmanagement im Vertrieb beherrschen
- Zielgerichtete Terminplanung und Tourenplanung erstellen können
- Die eigene Vertriebsarbeit strukturieren können
- Prioritäten im Vertrieb richtig setzen können
- Die richtige Balance zwischen Kundenbetreuung und Neukundenakquise finden

Besonderheiten

Kleine Seminargruppe mit maximal 10 Personen Praxiswerkstatt Digitale Dokumentation der Veranstaltungsergebnisse

Veranstaltungsort

Wir treffen uns digital. Voraussetzung für die Teilnahme am Online Training ist die permanente Nutzung von Videokamera mit Audiowiedergabe und Mikrofon. Bitte achten Sie auf eine möglichst störungsfreie Lern-Umgebung und funktionsfähiges Internet.

Pausen-Zyklus

Unser Online Seminar beinhaltet wichtige Pausen-Zyklen Stellen Sie bitte sicher, dass Sie ausreichend Getränke und für die eingebaute Mittags-Zeit Pause eine passende Selbstverpflegung verfügbar haben

E-Mail service@kompakttraining.de

Konkretes Wissen in kompakter Form



Zeitmanagement Seminar Außendienst

Vertriebstraning für das effektive Selbstmanagement



Ort: Online

Termin: **Di. 04.11.2025** von 10:00 bis 16:00 Uhr

Preis: **€ 580,-** zzgl. MwSt., **€ 690,20** inkl. MwSt. pro Teilnehmer

Themen

- Selbstmanagement und Selbstorganisation bei Home Office und Außendienst
- Aus der Zielvorgabe eine eigene regionale und saisonale Jahresplanung entwickeln
- Eigene Region wirkungsvoll strukturieren, Adresspotenziale entdecken und priorisieren
- Vertrieb im Rhythmus der eigenen Region: Messen, regionale Highlights, Trends und Themen wirkungsvoll für die Akquise nutzen
- Individuelle und konkrete Terminplanung zur optimalen Kundenbetreuung und Neukundengewinnung
- ABC-Analyse im Griff und Prioritäten richtig setzen
- Passende Besuchsfrequenz und Tourenplanung zur optimalen Gebietsabdeckung
- Professionelle Vorbereitung und Organisation der Vor-Ort-Termine
- Die wichtigste Nebenaufgabe des Vertriebs: Professionelle Adressverwaltung, Terminverwaltung und Aufgabenplanung

Methoden

- Teilnehmerorientierte Bildungsdidaktik
- Themenzentrierter Erfahrungsaustausch
- Bearbeitung von konkreten Praxisfällen
- Muster und Leitfäden als Transferhilfen für den Alltag
- Individuelles Feedback durch die Trainer: in und Seminargruppe

Voraussetzungen

Dieses Zeitmanagement Seminar ist für jeden Vertriebsmitarbeiter im Außendienst geeignet.

Seminar-Unterlagen

Digitale Seminarunterlagen. Fotoprotokoll der Flipcharts.

Zertifikat

Qualifiziertes Teilnahmezertifikat der Kompakttraining GmbH & Co. KG

Kompakttraining GmbH & Co. KG

- Seit 2003 in allen deutschen Metropolen
- Kompaktes Wissen in kurzer Zeit
- Interaktive Seminararbeit mit Flipchart Illustrationen
- Kein Powerpoint Vortrag
- Diskussionen und Erfahrungsaustausch in der Seminargruppe

Unsere Trainer / -innen

- Fest angestellt & intern ausgebildet.
- Qualitätsüberwacht.
- Hochschulabschluss, BWL, Psychologie, Pädagogik.

Anmeldung service@komp 040/80 81 375 Bitte senden Sie uns diese per Post, per Fax oder eingescannt per Mail.

service@kompakttraining.de 040/80 81 375-41



🗶 Ja, hiermit melde ich zu folgendem Seminar an

	Ort:	Online		
<i>' ' '</i>	Termin:	Di. 04.11.2025 von 10:0	00 bis 16:00 Uhr	
В	Preis:	€ 580,- zzgl. MwSt., € 6	590,20 inkl. MwSt. (pro Tei	Inehmer)
olgende Teilnehm e	er melde	ich verbindlich an:		
nrede, Vorname, Nam	ie:			
rma:				
raße:			PLZ, Stadt:	
lefon:			Fax:	
Mail:				
eitere Teilnehmer/ir	nnen:			
nrede, Vorname, Nam	ie:			
Mail:				
nrede, Vorname, Nam	ie:			
Mail:				
rede, Vorname, Nam	ie:			
Mail:				
nrede, Vorname, Nam Jefon:	ne:		Fax:	
Mail:				
Mail:	echnun	gsempfänger ist:	Unsere Bestellnr./ Kostenstelle ist:	
Mail:] Abweichender R	echnun	gsempfänger ist:		
Mail:] Abweichender R ma:	echnun	gsempfänger ist:		
Mail:] Abweichender R ma: oteilung:		gsempfänger ist:		
		gsempfänger ist:		
Mail: Abweichender R ma: oteilung: nrede, Vorname, Nam		gsempfänger ist:	Kostenstelle ist:	

DIVA 2.8, 02-11-2025, 11:16:11 — ID 43875

Fax +49(40) 80 81 375-41 E-Mail service@kompakttraining.de Dipl.-Psych. Annette Feist Dipl.-Kfm. Ingo Scheider Hamburg HRA 118788 USt-IdNr. DE299551378

Bank Hamburger Sparkasse IBAN DE04 2005 0550 1012 2185 31 $\mathsf{BIC}\,\mathsf{HASPDEHHXXX}$ Finanzamt Hamburg Hansa

Bitte senden Sie die eingescannte Anmeldung per E-Mail an service@kompakttraining.de, per Fax an: 040/80 81 375-41 oder per Post.

Komplementär K3-Verwaltungs GmbH Hamburg HRB 136021 Dipl.-Psych. Annette Feist Dipl.-Kfm. Ingo Scheider Seite 3/3